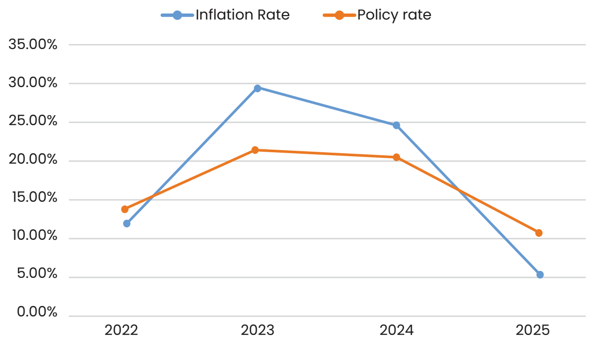
DIRECTOR`S
REPORT

ECONOMIC OVERVIEW AND SUMMARY OF PERFORMANCE

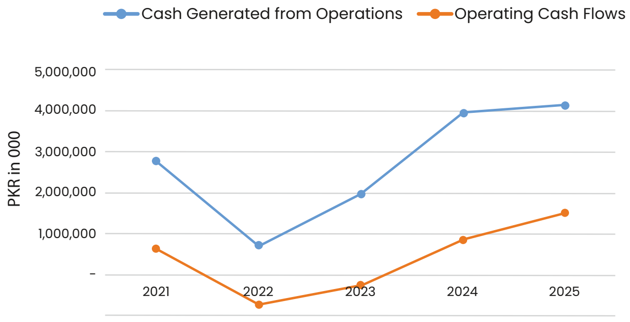
In FY 2024-25, Pakistan's economy experienced a modest recovery but missed several official targets. Real GDP growth edged up to 2.7% from 2.5% in FY 2023-24, remaining well below the 3.7% target. Inflation declined sharply, with headline CPI falling from extremely high levels to around 4–5% by mid-FY25, and in some months dropping even lower. However, industrial performance was weak: the Large-Scale Manufacturing (LSM) sector contracted by about 0.74% for the year, and output in several key sub- sectors—such as chemicals and cement—registered declines.



On the fiscal side, revenue collection improved, while the government pursued IMF- mandated reforms to rein in deficits. Monetary policy was progressively relaxed as inflationary pressures eased, with the State Bank of Pakistan cutting its policy rate from 22% in mid-2024 to nearly 11% by early 2025.

In summary, progress on macroeconomic stabilization was evident in the form of lower inflation, improved fiscal discipline, and reduced interest rates. Yet the economy remained fragile, with growth constrained by weak industrial activity—particularly in LSM—adverse agricultural shocks, persistent external sector pressures, and reliance on ongoing structural reforms under IMF and World Bank programs.

With some countrywide economic recovery, the Group has also shown impressive indicators throughout all entities at the bottom line. The Group focused on improving profitability through price rationalisation, and strategic shift towards revenue generation.



The consolidated top line has shown 6% growth compared to last year, despite difficult market conditions in some of our segments. Pricing strategy has been rationalized to pass on the cost increments to customers without losing market share. Cash generation has also improved significantly over the period, which reflects strong management commitment towards cash generation.

Going forward, with the interest rate and inflation both stabilising, and global commodity prices also showing signs of softening, the consensus is that Pakistan will return to a growth path in the coming months. With the support of our Shareholders, the Group is well positioned to benefit from this recovery, and continue its trend of strong growth in the local market. Additionally, with the completion of first year of foreign subsidiary we are hopeful that it is a step-forward towards growth in export businesses.

BUSINESS REVIEW – TREET CORPORATION LIMITED (TCL)

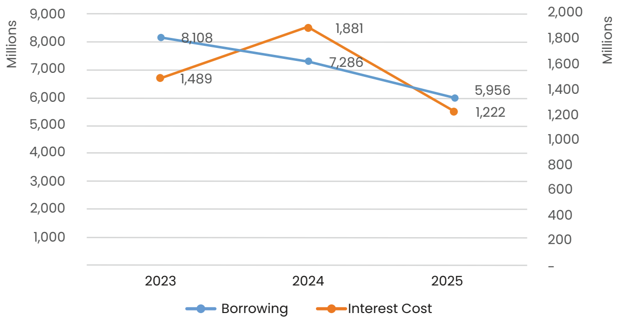
TCL's net revenues for FY-2025 grew by 15% over the same period last year, despite headwinds in the Export segment due to fierce competition in key markets. Net sales increased to PKR 12,591 Mn from PKR 10,935 Mn, driven by another period of strong performance in domestic markets with a 23% increase in revenues. Exports sales, however, dropped by 5% compared to same period last year due to price interventions, and global market competition.

In response to these export market challenges, the company is revamping its strategy with a renewed focus on value over volumes and entering into new markets as well as new segments within existing markets. At the same time, the company will work on strengthening brand equity in overseas markets and will initiate targeted marketing and activation programs aimed at generating direct consumer demand. With these strategic initiatives and a

renewed commitment to targeted markets, TCL is well positioned to rebuild its international presence and drive sustainable export growth in the coming years.

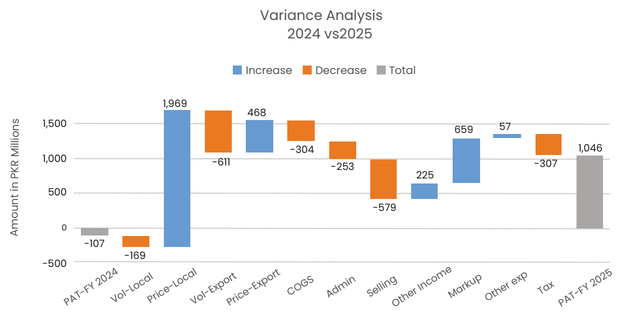
COGS increased modestly by 4% to PKR 7,994 Mn (FY-2024: PKR 7,690 Mn). This demonstrates effective cost control as COGS growth lagged behind sales growth of 15%. Consequently, gross profit margin improved significantly to 36.51% (FY-2024: 29.68%). Gross profit for the period was at PKR 4,597 Mn, a significant improvement of 42% from the last year. The Company improved its product mix, took targeted price increases, and delivered better cost management, all of which has resulted in better gross profitability and margins as compared to the last year.

Operating Profit stood at PKR 1,319 Mn, 77% better than the last year, despite the impact of inflation impacting the Company's Admin and Selling expenses significantly.



Despite recent improvements in the interest rate environment, finance cost remains a key focus area; with recent multiple reductions in the policy rate, coupled with reduction of around PKR 1,400 Mn debt, the finance cost of TCL has reduced by 35%, which has also significantly contributed towards overall profitability of the company. With these positive economic indicators and management efforts, company declared a profit after tax of PKR 1,046 Mn, against a loss of PKR 107 Mn in the previous year.

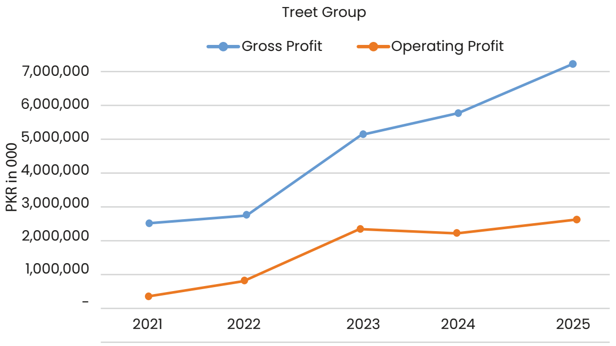
Overall, the company has demonstrated improvements across key performance parameters, particularly in profitability and liquidity. Key drivers of this improved performance include strong growth in domestic sales, effective cost management, and a significant reduction in finance cost. Despite a challenging economic environment, TCL delivered robust results across the board. As the domestic and global conditions show better recovery and stability, we are confident that your Company will be more successful in returning to the trajectory of consistent and sustainable profitability.



GROUP RESULTS

For the year 2024-2025, the Group's turnover was Rs. 26,687 million, which was Rs. 25,086 million in the previous year. The increase reflects strong value focus across all business and segments, and clear focus on profitable business, with a conscious focus on maximising cash generation.

Gross profit at Rs. 7,188 million shows strong improvement of 23% over the previous year (June 2024: Rs. 5,847 million). Key drivers of this have been a shift in portfolio to higher margin business by improving the product mix, and pricing interventions in key areas. The impact of continued high inflation was passed to customers by regular price revisions throughout the year, which helped in sustaining the margins.

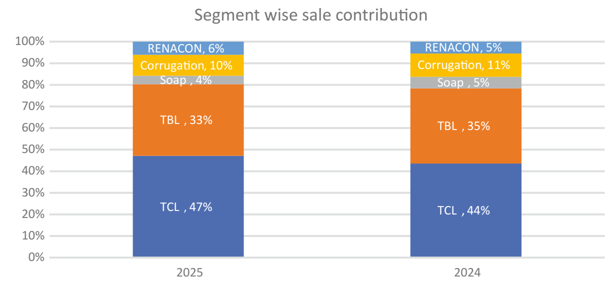


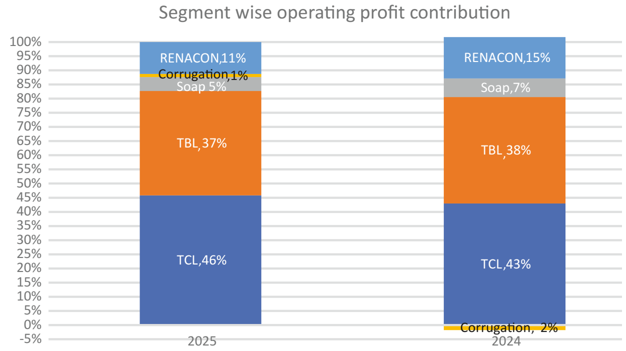
Despite the significant impact of inflation on operating costs, the Group was successful in generating an operating profit of Rs. 2,614 million (FY 2024: Rs. 2,305 million). The group has successfully reduced its borrowing by Rs. 1,300 million to reflect the group strategy towards de-leveraging. With reductions in the policy rate along with that of borrowings, finance cost significantly reduced by 30% over the previous year. a result of these improvements, the Group delivered a solid turnaround in performance, with a net profit after tax of Rs. 558 million in the years (2024: Rs. 60 million loss).

DIRECTOR`S REPORT

SUMMARY OF COMPARATIVE FINANCIAL RESULTS						
	PKR in 000					
Description	**Financial Year June , 2025**		**Financial Year June , 2024**		**% Change**	
	Treet	Consolidated	Treet	Consolidated	Treet	Consolidated
Sales (net)	12,591,060	26,687,607	10,935,371	25,086,307	15%	6%
Gross Profit	4,597,063	7,188,121	3,245,737	5,846,964	42%	23%
Operating Profit/(Loss)	1,319,247	2,613,723	743,284	2,305,129	77%	13%
Profit/(Loss) before Taxation	1,436,614	1,179,335	(23,126)	256,715	6312%	359%
Net Profit/(Loss) after taxation	1,045,520	558,290	(107,371)	(59,962)	1074%	1031%
EPS (in Rupees)	2.82	1.36	(0.35)	(0.46)		

Segment-wise performance is as follows:





DIVIDEND

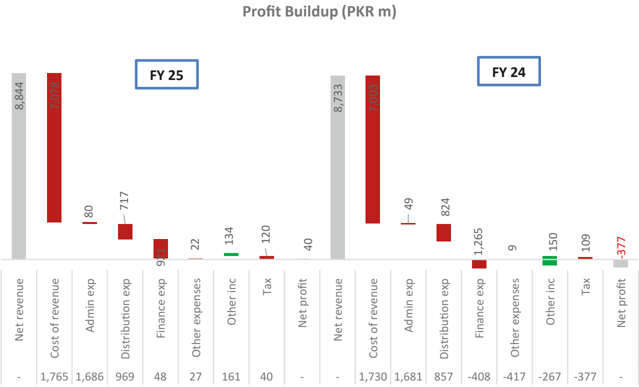
While the financial performance of the Company has shows a strong turnaround after a tumultuous few years, the Board feels that it is imperative to further reduce the borrowings of the Company in order to ensure sustainability of growth for the coming years. As a result, no dividend has been proposed for the current year.

TREET BATTERY LIMITED(TBL)

The financial performance of Treet Battery Limited during the year ended 30th June 2025 reflects a notable improvement in key operational and financial metrics. The Company reported a revenue of Rs. 8,844 million, a gross profit of Rs. 1,765 million, and an operating profit of Rs. 969 million. More importantly, the Company recorded a net profit of Rs. 40 million, marking a turnaround from the net loss of Rs. 377 million in the previous year. This recovery was supported by stable revenues, improved operating efficiency, and a reduction in finance costs to Rs. 921 million from Rs. 1,265 million last year.

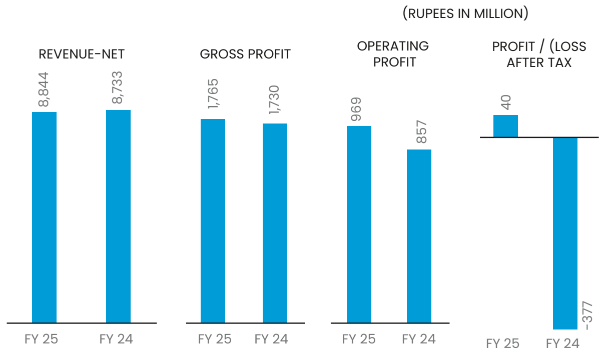
(Rs in Million)	**Treet Battery Limited**			
	2025	2024	**Change Amount**	**% Change**
Sales	8,844	8,733	111	1%
Gross Profit	1,765	1,730	35	2%
Operating Profit	969	857	112	13%
Finance Cost	-921	-1,265	344	-27%
Net Profit/(Loss)	40	-377	417	111%

For the year ended 30th June 2025, Treet Battery Limited reported revenue of Rs. 8,844 million, reflecting a marginal year-on-year increase from



Rs. 8,733 million in the previous period. Although the growth is modest, it underscores the company's ability to sustain its topline performance amidst a persistently challenging economic environment.

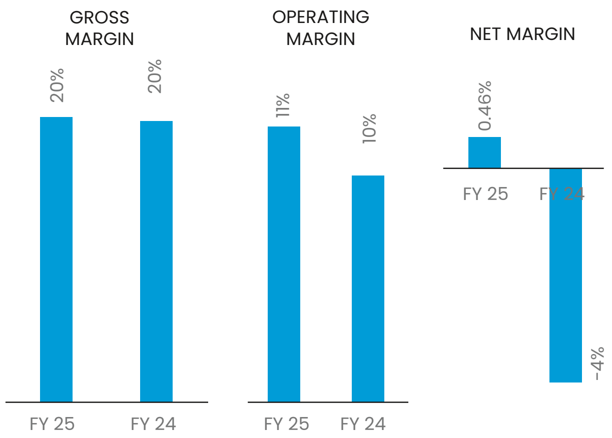
Gross profit continued its upward trend, increasing slightly to Rs. 1,765 million in the current period, compared to Rs. 1,730 million in the previous year. This improvement reflects the company's continued focus on operational efficiency and disciplined cost management across the production cycle by implementing targeted efficiency programs and maintaining cost controls, Treet Battery Limited has been able to preserve its gross margins despite



inflationary pressures and fluctuations in raw material costs. The stable gross profit performance underscores the company's resilience and ability to extract consistent value from its core operations.

Treet Battery Limited achieved an operating profit of Rs. 969 million during the financial year, representing a growth of approximately 13% compared to the previous year's operating profit of Rs. 857 million. This steady increase reflects the company's continued efforts in streamlining operations, optimizing resource allocation, and reinforcing its core business segments. The improvement in operating profitability demonstrates the company's commitment to operational excellence and its ability to convert efficiency gains into sustainable financial performance.

A notable positive development during the year was the significant reduction in finance costs. Total finance costs declined to Rs. 921 million, down from Rs. 1,265 million in the previous year, a decrease of approximately 27%. This improvement was primarily driven by the reduction in interest rates and the company's focused efforts on better managing its debt profile and financing structure. The lower financial burden has contributed meaningfully to the overall profitability of the company, allowing more of the operational gains to be reflected in the bottom line. The easing of borrowing costs has provided much-needed relief in a previously high-interest-rate environment, supporting the company's path toward financial stability and



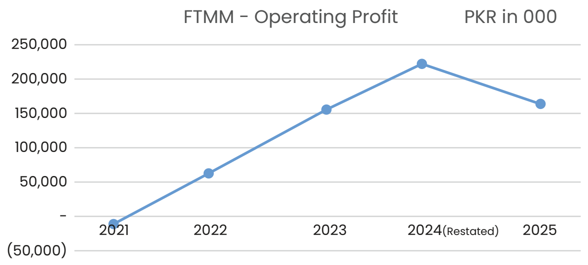
sustainable growth.

Treet Battery Limited has delivered a commendable turnaround in its financial performance, reporting a net profit of PKR 40 million for the year, compared to a net loss of PKR 377 million (Restated) in the previous period. The positive results reflect Treet Battery's successful efforts in optimizing its core operations, enhancing productivity, and executing strategic initiatives aimed at sustainable growth. The shift from loss to profitability is a clear indicator of the company's resilience and its ability to adapt in a dynamic and competitive market environment.

FIRST TREET MANUFACTURING MODARABA (FTMM)

The fiscal year 2025 has seen the Modaraba deliver another year of steady financial and operational performance, despite operating in an extremely competitive environment. Although the operating profit reduced as compared to the last year, but still the Modaraba managed to deliver stable operating profits. The Modaraba has witnessed significant enhancements across various key indicators, such as sales, liquidity, cost control, and plant operations.

The Modaraba is engaged in two business segments: Corrugated Boxes and Soaps. The financial results of FY 2025 demonstrated a declining trend from last year due to the tough competition in both soap and packaging segments. However, the Modaraba is managed to close on a steady profit during the year.



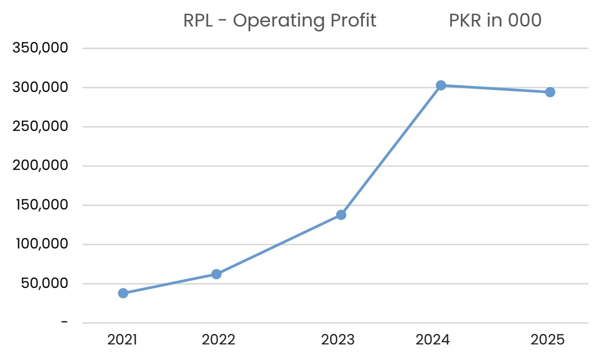
DIRECTOR`S REPORT

The Modaraba's gross profit decreased by Rs. 30 million, a 8% decrease from the previous year. The major reason for this is lower sales of the soap segment, as soap segment sees intense competition in the Modaraba's preferred value sensitive segments. However, despite the lower gross profit, the Modaraba is still managed to post an operating profit of Rs 159 million during the period. While this was a 28% decrease from the previous year, the decrease is primarily due to marketing activities which are expected to help in improving sales performance in coming years.

RENACON PHARMA LIMITED (RPL)

Renacon Pharma Limited (RPL) has consistently demonstrated a commitment to innovation, accessibility, and leadership in kidney care. Since our inception, we have transformed the dialysis landscape in South Asia by pioneering affordable physiological bicarbonate hemodialysis solutions and reducing dependency on costly imports. This has resulted in enhancing the quality of life for thousands of patients. Over the past decade, RPL has grown into the clear market leader in dialysis concentrates, earning trust across Pakistan and abroad.

In a major boost to the Company, RPL successfully commissioned a new, state-of-the-art manufacturing facility at FIEDMC, Faisalabad, after meeting all regulatory requirements. This new facility will serve as a launchpad for our expanded export efforts, significantly increasing our production capacity and ability to reach new global markets.



RPL is actively increasing its export footprint, with participation in key global healthcare exhibitions. We have already begun exporting to countries including Botswana, the Philippines, Kenya, Afghanistan, Somalia, and Sri Lanka, and are pursuing regulatory approvals to enter new markets in Europe, Central Asia and Africa. This expanded reach is made possible by our new facility, which will further enhance RPL's global export potential. In FY 2024-25, RPL was able to start to leverage on the new facility, recording the highest export sales for the Company in the last five years.

In FY 2024-25, RPL recorded sales of 1,615 million, reflecting an 18% increase from previous year. Gross profit increased to Rs. 509 million, reflecting an 8% increase, while operating profit remained stable at Rs.295 million. This solid revenue growth was driven by a significant shift in the sales strategy of innovative formulations, expanding export footprint and building differentiated offerings.

With the transition to the new facility, the company was anticipating an increase in operating costs, including uncontrollable factors such as finance costs and depreciation. As a result, the Company has focused on managing its controllable expenses through the transition, thus maintaining operating profits at roughly the same levels as the previous year.

With the impact of finance costs, the Company's Profit After tax reduced by approximately 1/3 compared to the previous year. However, the overall impact on the bottom line was mitigated through effective cost control and increase in exports, resulting in a bottom line performance that was significantly better than internal forecasts.

CODE OF CORPORATE GOVERNANCE

The Directors of the Company are aware of their responsibilities under the Listed Companies (Code of Corporate Governance) Regulations, 2019 and the Rule book of Pakistan Stock Exchange. The Company has taken all necessary steps to ensure good corporate governance and full compliance of the Code and we confirm the following:

- The financial statements, prepared by the management of the Company, present fairly its state of affairs, the result of its operations, cash flows and changes in equity;
- Proper books of account of the Company have been maintained;
- Chief Executive and Chief Financial Officer duly endorsed the financial statements before approval of the Board;
- Appropriate accounting policies have been consistently applied in preparation of financial

statements and accounting estimates are based on reasonable and prudent judgment;

- International Financial Reporting Standards, as applicable in Pakistan, have been followed in preparation of financial statements and any departure there from has been adequately disclosed and explained;
- The system of internal control is sound in design and has been effectively implemented and monitored;
- There are no significant doubts upon the company's ability to continue as a going
- concern;
- Statement of pattern of shareholding has been included as part of this Annual Report; and
- Statement of shares held by associated undertakings and related persons have also been disclosed separately.

Statements regarding the following are annexed or disclosed in the notes to the accounts:

- Pattern of Shareholding
- Trading in shares of the Company by its Directors, CEO, CFO and Company Secretary
- Employee stock option scheme

ENVIRONMENT, SOCIAL AND GOVERNANCE:

Your Company is committed to delivering the highest standards of governance, in line with global best practices and the Sustainable Development Goals as part of the United Nations' 2030 Agenda for Sustainable Development. As part of this journey, your Company continues to focus on improving processes and driving positive social and environmental impact, and we will continue to further improve our framework in the coming months.

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY:

The Company is committed to giving back to the Society and has continued to partner with various charitable organisations to support their activities. Your Company prides itself on being a responsible member of society, by providing a safe and respectful place to work for all its employees, especially our female colleagues on the production floor, and on being a responsible neighbour to all our fence line communities.

HEALTH, ENVIRONMENT AND SAFETY:

Demonstrating our dedication to a cleaner environment, our company is committed to developing products and manufacturing processes that are environmentally friendly. We have formulated a Health, Safety, and Environment Policy designed to minimize our environmental footprint to the greatest extent possible from an economic and practical standpoint. The company ensures that all present and future activities are conducted with a primary focus on safety, safeguarding the well-being of our employees, customers, and the broader public. Furthermore, we pledge to ensure that all our operations remain in strict compliance with national environmental, health, and safety regulations.

MEETINGS OF THE BOARD OF DIRECTORS:

During the year, the Board of Directors of the company have met 06 times and the attendance at each of these meetings is as follows:

Name	Designation	18-Jul-24	27-Sep-24	28-Oct-24	12-Dec-24	26-Feb-25	24-Apr-25	2024-25
Mr. Syed Shahid Ali	Chairman/Non-Execvutive Director	A	A	P	P	P	P	4/6
Mr. Syed Sheharyar Ali	Executive Director	P	P	P	P	P	P	6/6
Mr. Imran Azim	Non-Executive Director	P	P	P	P	P	P	6/6
Mr. Munir Karim Bana	Non-Executive Director	P	P	P	P	P	P	6/6
Dr. Salman Faridi	Non-Executive Director	P	P	P	P	A	P	6/6
Ms. Sidra Fatima Sheikh	Independent Director	P	P	P	P	P	P	6/6
Mr. Ahmad Shahid Hussain	Independent Director	P	P	P	A	P	P	5/6
Dr. Haroon Latif Khan	Independent Director	P	P	P	P	P	P	6/6
Quorum of Meetings		**7/8**	**7/8**	**8/8**	**7/8**	**8/8**	**8/8**	

DIRECTOR`S REPORT

BOARD COMMITTEES AND THEIR MEETINGS AUDIT COMMITTEE:

Audit Committee

During the year, the Audit Committee of the Board have met 04 times and the attendance at each of these meetings is as follows.

Name	Designation	26-Sep-24	28-Oct-24	26-Feb-25	24-Apr-25	2024-2025
Ms. Sidra Fatima Sheikh	Chairperson/Member	P	P	P	P	4/4
Mr. Imran Azim	Member	P	P	P	P	4/4
Dr. Salman Faridi	Member	P	P	P	P	4/4
Mr. Ahmad Shahid Hussain	Member	P	P	P	P	4/4
Mr. Munir Karim Bana	Member	P	P	P	P	4/4
Quorum of Meetings		5/5	5/5	5/5	5/5	

HR COMMITTEE:

During the year, the HR Committee of the Board have met 01 times and the attendance at each of these meetings is as follows.

Name	Designation	24-Feb-25	2024-2025
Dr. Haroon Latif Khan	Chairperson/Member	P	1/1
Mr. Imran Azim	Member	P	1/1
Mr. Syed Shahid Ali	Member	A	0/1
Mr. Syed Sheharyar Ali	Member	P	1/1
Quorum of Meetings		3/4	

REMUNERATION POLICY OF NON-EXECUTIVE DIRECTORS

The fee of the non-executive and independent directors for attending the Board and Committee Meeting(s) of the Company is determined by the Board from time to time.

ACKNOWLEDGEMENTS

We place on record our gratitude to our valued customers for their confidence in our products and pledge to provide them the best quality by continually improving our products. We would also like to thank all our colleagues, management and factory staff who are strongly committed to their work as the success of your Company is built around their efforts. We also thank our shareholders for their confidence in our Company and assure them that we are committed to do our best to ensure best rewards for their investment in the Company.

Syed Shahid Ali
Chairman

Syed Sheharyar Ali
Chief Executive Officer

LAHORE
September 30, 2025

ڈائریکٹرز رپورٹ

بورڈ کمیٹیاں اور ان کے اجلاس

آڈٹ کمیٹی

رواں برس کے دوران، بورڈ کی آڈٹ کمیٹی کے 04 اجلاس منعقد ہوئے اور اجلاس میں حاضری کی تفصیل حسب ذیل ہے:

نمبر شمار	نام	عہدہ	26 ستمبر 24ء	28 اکتوبر 24ء	26 فروری 25ء	24 اپریل 25ء	2025-2024
1	مس سدرہ فاطمہ شیخ	چیئر پرسن/رکن	P	P	P	P	4/4
2	جناب عمران عظیم	رکن	P	P	P	P	4/4
3	ڈاکٹر سلمان فریدی	رکن	P	P	P	P	4/4
4	جناب احمد شاہد حسین	رکن	P	P	P	P	4/4
5	جناب منیر کریم بانا	رکن	P	P	P	P	4/4
	اجلاس کا کورم		5/5	5/5	5/5	5/5	

P حاضر A غیر حاضر

HR کمیٹی

رواں برس کے دوران، بورڈ کی HR کمیٹی کا 01 اجلاس منعقد ہوا اور اجلاس میں حاضری کی تفصیل حسب ذیل ہے:

نمبر شمار	نام	عہدہ	24 فروری 25ء	2025-2024
1	جناب ڈاکٹر ہارون لطیف خان	چیئر مین/رکن	P	1/1
2	جناب عمران عظیم	رکن	P	1/1
3	جناب سید شاہد علی	رکن	A	0/1
4	جناب سید شہریار علی	رکن	P	1/1
	اجلاس کا کورم		3/4	

P حاضر A غیر حاضر

نان ایگزیکٹو ڈائریکٹرز کی معاوضہ پالیسی

کمپنی کے بورڈ اور کمیٹی اجلاسوں میں شرکت کے لئے نان ایگزیکٹو اور خود مختار ڈائریکٹرز کی فیس کا تعین بورڈ وقتاً فوقتاً کرتا ہے۔

اظہار تشکر

ہم اپنی پروڈکٹس پر اپنے معزز صارفین کے اعتماد کا تہہ دل سے شکریہ ادا کرنا چاہتے ہیں اور اپنی پروڈکٹس میں مسلسل بہتری لا کر انہیں اعلیٰ معیار کی پروڈکٹس فراہم کرنے کے لئے پرعزم ہیں۔ ہم اپنے تمام ساتھیوں، انتظامیہ اور فیکٹری عملے کا بھی شکریہ ادا کرتے ہیں جو اپنے کام کے ساتھ انتہائی مخلص ہیں کیونکہ آپ کی کمپنی کی کامیابی ان کی کوششوں کی مرہون منت ہے۔ ہم اپنی کمپنی پر شیئر ہولڈرز کے اعتماد کا بھی شکریہ ادا کرتے ہیں اور انہیں یقین دلاتے ہیں کہ کمپنی میں ان کی سرمایہ کاری پر انہیں بہترین منافع ملے گا۔

سید شاہد علی
چیئر مین

سید شہریار علی
چیف ایگزیکٹو آفیسر

مؤرخہ: ستمبر 30, 2025

بمقام: لاہور

ماحولیات، معاشرہ اور گورننس

پائیدار ترقی کے لئے بہترین عالمی اصولوں اور اقوام متحدہ کے ایجنڈا 2030 کے حصہ کے طور پر پائیدار ترقی کے اہداف کے عین مطابق آپ کی کمپنی گورننس کے اعلیٰ معیار کی فراہمی کے لئے پرعزم ہے۔ اس سفر میں آپ کی کمپنی طریق عمل میں بہتری اور مثبت سماجی و ماحولیاتی اثرات دینے کے لئے بھرپور توجہ دے رہی ہے اور ہم آئندہ مہینوں میں اپنے فریم ورک میں مزید بہتری کے لئے کوشاں رہیں گے۔

کاروباری و سماجی ذمہ داری

کمپنی معاشرے کو کچھ واپس دینے کے لئے پرعزم ہے اور متعدد خیراتی اداروں کے ساتھ شراکت داری میں ہے تاکہ وہ ان کی سرگرمیوں میں سپورٹ کر سکے۔ آپ کی پیداواری مرکز پر کمپنی اپنے ملازمین خصوصاً خواتین کو کام کا محفوظ اور باوقار ماحول فراہم کر کے اور اپنی ملحقہ آبادیوں کا ذمہ دار پڑوسی اور معاشرے کا ذمہ دار رکن ہونے پر فخر محسوس کرتی ہے۔

صحت، ماحولیات اور حفاظت

مزید پائیدار ماحول کی جانب ہمارے عزم کے ثبوت کے طور پر ہماری کمپنی ایسی مصنوعات کی تیاری اور تیاری کے عمل پر سختی سے قائم ہے جو ماحول دوست ہوں۔ ہم نے ایک جامع صحت، حفاظت اور ماحولیات پالیسی وضع کی ہے جس کا مقصد معاشی و عملی ضروریات کو مدنظر رکھتے ہوئے ہر ممکن حد تک ماحول پر اس کے اثرات کو کم کرنا ہے۔ ہماری کمپنی حفاظت کو انتہائی اہمیت دیتی ہے اور اپنی حالیہ اور آئندہ کاوشوں اپنے ملازمین، صارفین اور معاشرے کی فلاح بہبود کے تحفظ کے لئے پرعزم ہے۔ مزید برآں، ہم اپنے تمام تر آپریشنز میں ماحولیات، صحت اور حفاظت کے اصولوں کی بابت ملکی قواعد وضوابط پر تعمیل کے لئے کوشاں ہیں۔

بورڈ آف ڈائریکٹرز کے اجلاس

رواں برس کے دوران، کمپنی کے بورڈ آف ڈائریکٹرز کے 06 اجلاس منعقد ہوئے اور اجلاس میں ان کی حاضری حسب ذیل ہے:

نام	عہدہ	18 جولائی 2024ء	27 ستمبر 2024ء	28 اکتوبر 2024ء	12 دسمبر 2024ء	26 فروری 2025ء	24 اپریل 2025ء	2024-2025
جناب سید شاہد علی	نان ایگزیکٹو ڈائریکٹر/ چیئرمین	A	A	P	P	P	P	4/6
جناب سید شہریار علی	ایگزیکٹو ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
جناب عمران عظیم	نان ایگزیکٹو ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
جناب منیر کریم بانا	نان ایگزیکٹو ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
ڈاکٹر سلمان فریدی	نان ایگزیکٹو ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
مس سدرہ فاطمہ شیخ	خودمختار ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
جناب احمد شاہد حسین	خودمختار ڈائریکٹر	P	P	P	A	P	P	5/6
ڈاکٹر ہارون لطیف خان	خودمختار ڈائریکٹر	P	P	P	P	P	P	6/6
اجلاس کا کورم		7/8	7/8	8/8	7/8	8/8	8/8	

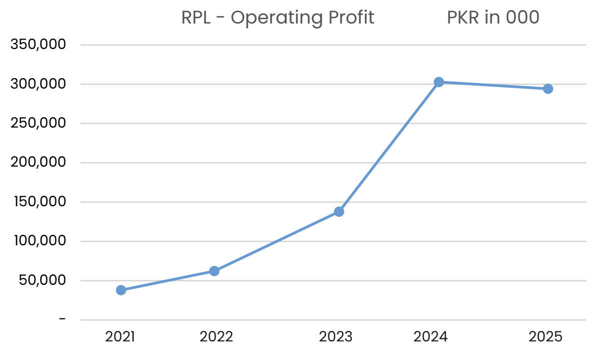
P حاضر   A غیر حاضر

Treet Corp

ڈائریکٹرز رپورٹ

توسیعی برآمدی کاوشوں کے لئے ایک لانچ پیڈ کے طور پر کام کرے گا جس سے ہماری پیداواری استعداد اور نئی عالمی منڈیوں تک رسائی کی صلاحیت میں اضافہ ہوگا۔

RPL بنیادی عالمی ہیلتھ کیئر نمائشوں میں شرکت کے ذریعے برآمدی سطح پر بھی اپنے قدم جما رہا ہے۔ ہم نے بوٹسوانا، فلپائن، کینیا، افغانستان، صومالیہ اور سری لنکا جیسے ممالک میں برآمدات کا آغاز کر دیا ہے اور یورپ، وسطی ایشیا اور افریقہ کی منڈیوں میں داخل ہونے کے لئے ریگولیٹری منظوریاں حاصل کر رہے ہیں۔ یہ وسعت پذیری ہمارے نئے مرکز کی وجہ سے ممکن ہوئی جو RPL کی عالمی برآمدی صلاحیت کو مزید نکھارے گا۔ مالیاتی سال 2024-2025ء کے دوران RPL نئے مرکز پر سرمایہ سرف کرنے کے لئے تیار تھا جس سے گذشتہ پانچ برسوں میں کمپنی کی بلند ترین برآمدی فروخت ریکارڈ ہوئی۔



مالیاتی سال 2024-2025ء میں RPL نے 1,615 ملین روپے کی فروخت ریکارڈ کی جو گذشتہ برس کی نسبت 18% اضافے کو ظاہر کرتی ہے۔ کل منافع میں بھی 8% یعنی 509 ملین روپے اضافہ ریکارڈ ہوا جب کہ آپریٹنگ منافع 295 ملین روپے تک مستحکم رہا۔ یہ پائیدار

آمدنی جدید طریقوں پر مبنی سیلز حکمت عملی میں منتقلی سے منسوب کی جا رہی ہے۔ جس سے برآمدی سطح پر کمپنی مضبوط ہوئی ہے اور کمپنی متنوع پروڈکٹس کی پیشکش کے قابل ہوئی ہے۔

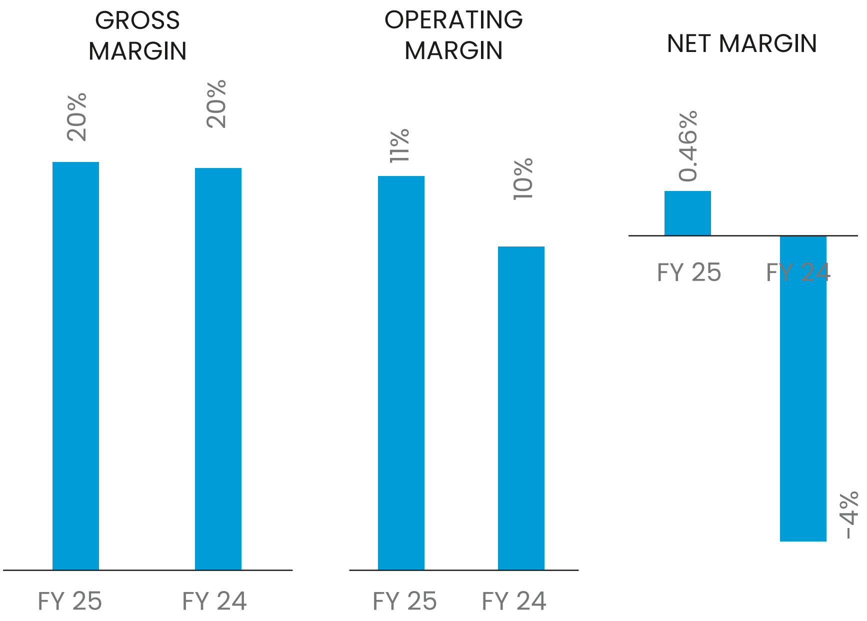
نئے مرکز میں تبدیلی کے ساتھ کمپنی توقع کر رہی تھی کہ آپریٹنگ لاگت میں اضافہ ہوگا جس میں ناقابل کنٹرول عوامل یعنی قرضوں پر لاگت اور فرسودگی شامل ہیں۔ اس کے نتیجے میں کمپنی نے قابل برداشت اخراجات کے انتظام پر توجہ دی لہٰذا آپریٹنگ منافع گذشتہ برس کے تقریباً برابر ہی رہا۔

قرضوں پر لاگت کے اثرات سے کمپنی کا منافع علاوہ ٹیکس گذشتہ برس کی نسبت تقریباً 1/3 گنا تک کم ہوا۔ البتہ، خالص منافع پر مجموعی اثرات کو مؤثر کاسٹ کنٹرول اور برآمدات میں اضافے کے ذریعے کنٹرول کیا گیا جس کے نتیجے میں حتمی کارکردگی بہتر ہوئی جو اندرونی پیشنگوئی کے مقابلے میں واضح طور پر بہتر ہے۔

کوڈ آف کارپوریٹ گورننس

کمپنی کے ڈائریکٹرز لسٹڈ کمپنیز (کوڈ آف کارپوریٹ گورننس) ضوابط 2019ء اور Rule Book آف پاکستان اسٹاک ایکسچینج کے تحت اپنی ذمہ داریوں سے بخوبی آگاہ ہیں۔ کمپنی نے بہتر کاروباری نظم وضبط اور ضابطہ کی مکمل تعمیل کو یقینی بنانے کے لئے تمام تر اقدامات اٹھائے ہیں اور ہم مندرجہ ذیل کی توثیق کرتے ہیں۔

- مالیاتی اسٹیٹمنٹس کمپنی کے امور، آپریشنز کے نتائج، کیش فلوز اور ایکویٹی میں تبدیلی کی بھرپور عکاسی کرتی ہیں۔
- اکاؤنٹس کی باقاعدہ کتابیں تیار کی گئی ہیں۔
- CEO اور CFO نے بورڈ کی منظوری سے قبل مالیاتی اسٹیٹمنٹس کی توثیق کی ہے۔
- مالیاتی رپورٹنگ میں اکاؤنٹنگ پالیسیوں اور معقول تخمینوں کا مسلسل اطلاق کیا گیا ہے۔
- پاکستان میں لاگو بین الاقوامی مالیاتی رپورٹنگ فریم ورک (IFRS) کا اطلاق کیا گیا ہے اور اس میں انحراف کو واضح طور پر ظاہر کیا گیا ہے۔
- انٹرنل کنٹرولز کا ایک مربوط نظام موجود ہے جس کا مؤثر اطلاق اور نگرانی کی جاتی ہے۔
- بطور جاری کاروبار آپ کی کمپنی کے کام کو جاری رکھنے میں کوئی ابہام موجود نہ ہے۔
- شیئر ہولڈنگ پیٹرن بشمول ایسوسی ایٹڈ انڈرٹیکنگ اور متعلقہ فریقین کے ملکیتی حصص کا اعلامیہ سالانہ رپورٹ کے ساتھ لف ہے۔
- مندرجہ ذیل کی بابت بیان لف ہذا ہے یا ان کا ذکر اکاؤنٹس کے نوٹس میں کیا گیا ہے:
  - شیئر ہولڈنگ کا پیٹرن
  - ڈائریکٹرز، CEO، CFO اور کمپنی سیکریٹری کی جانب سے کمپنی حصص میں تجارت
  - ملازمین کی اسٹاک آپشن اسکیم

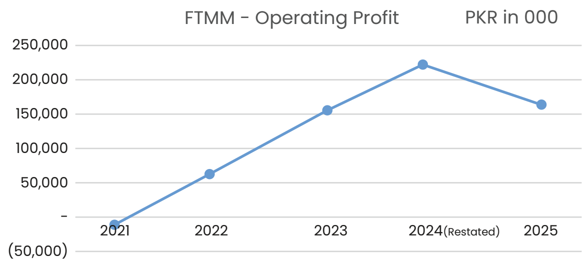


ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ نے اپنے مالیاتی کارکردگی میں قابل تعریف انقلاب برپا کیا اور گذشتہ دورانیہ میں 377 ملین روپے (نظر ثانی شدہ) خالص خسارہ کے مقابلے میں رواں برس کے لئے 40 ملین روپے خالص منافع درج کیا۔ مثبت نتائج بنیادی آپریشنز کو نکھارنے، پیداوار بڑھانے اور اسٹریٹجک اقدامات کے اطلاق میں ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ کی کامیاب کاوشوں کی عکاسی کرتے ہیں جس کا مقصد پائیدار نمو حاصل کرنا ہے۔ خسارے سے منافع تک کا سفر کمپنی کی لچک اور متحرک اور مسابقتی ماحول کو اپنانے کی اس کی صلاحیت کا واضح اشارہ ہے۔

فرسٹ ٹریٹ مینوفیکچرنگ مضاربہ (FTMM)

مالیاتی سال 2025ء کے دوران مضاربہ نے انتہائی مسابقتی ماحول میں کام کے باوجود مستحکم مالیاتی و آپریشنل کارکردگی کا مظاہرہ کیا۔ اگرچہ آپریٹنگ منافع میں گذشتہ برس کی نسبت کمی واقع ہوئی لیکن مضاربہ بھاری آپریٹنگ منافع حاصل کرنے میں کامیاب ہوا۔ مضاربہ نے اہم اشاریوں میں نمایاں نمو ظاہر کی جس میں سیلز، لیکویڈیٹی، کاسٹ کنٹرول اور پلانٹ آپریشنز شامل ہیں۔
مضاربہ دو کاروباری شعبوں: کاروگیٹڈ باکسز اور صابن سے منسلک ہے۔ مالیاتی سال 2025ء کے مالیاتی نتائج نے صابن اور پیکجنگ کے شعبہ میں سخت مقابلے کے باعث گزشتہ برس کی نسبت تنزلی کا رجحان دکھایا۔ البتہ، مضاربہ رواں برس کے دوران ٹھوس منافع حاصل کرنے میں کامیاب ہوا۔

مضاربہ کا کل منافع گذشتہ برس کی نسبت 8% کمی کے ساتھ 30 ملین روپے تک کم ہوا۔ اس کی بڑی وجہ صابن کی کم فروخت تھی کیونکہ صابن کے شعبے نے مضاربہ کے قیمت کے لئے حساس ترجیحی شعبوں میں سخت مقابلے کا سامنا کیا۔ البتہ، کل منافع میں کمی کے باوجود مضاربہ رواں مدت کے

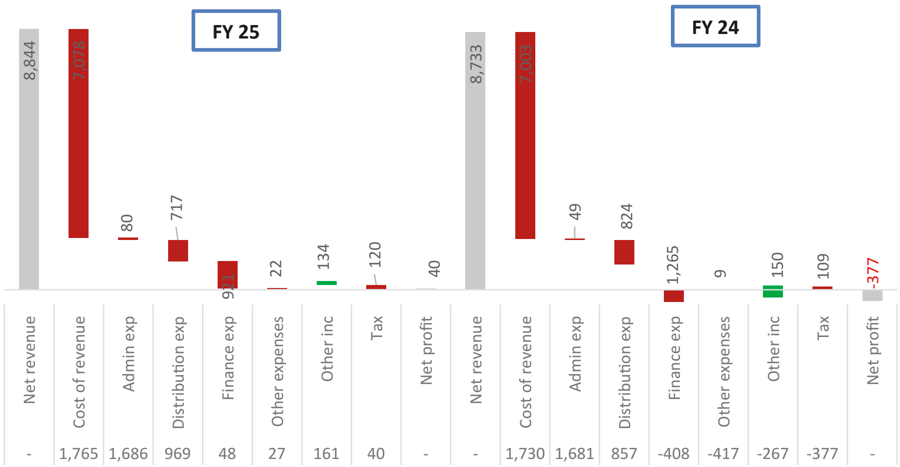


دوران 159 ملین روپے آپریٹنگ منافع درج کرنے میں کامیاب ہوا۔ اگرچہ یہ کمی گذشتہ برس کی نسبت 28% تھی لہٰذا اس کی کو تشہیری سرگرمیوں سے منسوب کیا جا سکتا ہے جس سے آئندہ برسوں میں سیلز کارکردگی بہتر ہونے کی توقع ہے۔

ریناکون فارما لمیٹڈ (RPL)

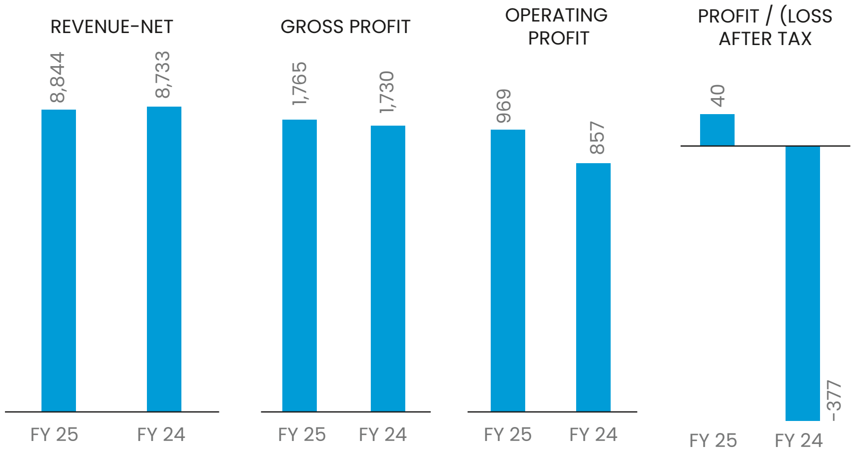
ریناکون فارما لمیٹڈ (RPL) نے گردوں کی دیکھ بھال میں جدت، رسائی اور لیڈرشپ کے عزم کا مسلسل اظہار کیا ہے۔ اپنے قیام سے ہی ہم قابل برداشت فزیالوجیکل بائی کاربونیٹ ہیمو ڈائیلیسز سالیوشنز کو اپناتے ہوئے اور قیمتی درآمدات پر انحصار کم کرتے ہوئے جنوبی ایشیا میں ڈائیلیسز میں انقلاب لے کر آئے جس کے نتیجے میں ہزاروں مریضوں کے معیارِ زندگی میں بہتری آئی۔ گذشتہ دہائی میں RPL نے ڈائیلیسز محلول کی منڈی میں واضح برتری حاصل کی اور پاکستان اور بیرون ملک میں اعتماد حاصل کیا۔
کمپنی کی بڑی پیش رفت میں RPL نے تمام ریگولیٹری تقاضے پورے کرنے کے بعد عالمی معیار کے صنعتی مرکز FIEDMC فیصل آباد کی کامیابی سے کمیشننگ مکمل کی۔ یہ نیا مرکز ہماری

Profit Buildup (PKR m)



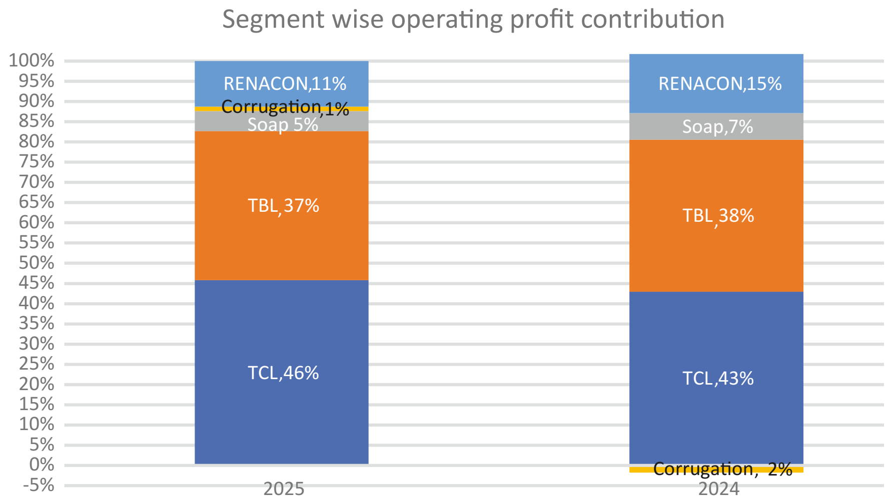
رواں دورانیہ میں1,765 ملین روپے معمولی اضافے کے ساتھ مجموعی منافع میں ترقی کا رجحان جاری رہا جو کہ گذشتہ برس میں1,730 ملین روپے تھا۔ یہ پیش رفت کارکردگی بہتر بنانے کے مخصوص پروگراموں اور کاسٹ کنٹرول اقدامات کے اطلاق کے ذریعے پیداواری دورانیہ میں آپریشنل کارکردگی اور مربوط کاسٹ مینجمنٹ پر کمپنی کی متواتر کاوشوں کی عکاسی کرتی ہے۔ افراط زر کے دباؤ اور خام مال کی قیمتوں میں اتار چڑھاؤ کے باوجود ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ اپنے مجموعی مارجن کو برقرار رکھنے میں کامیاب ہوئی۔ مستحکم مجموعی منافع کی کارکردگی اپنے بنیادی امور سے مستقل منافع اخذ کرنے کی استعداد اور کمپنی کی لچک کی عکاسی کرتی ہے۔

(RUPEES IN MILLION)



ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ نے رواں مالیاتی سال کے دوران969 ملین روپے آپریٹنگ منافع حاصل کیا جو گذشتہ برس کے دوران857 ملین روپے آپریٹنگ منافع کے مقابلہ میں تقریباً13% اضافہ کو ظاہر کرتا ہے۔ یہ لگاتار اضافہ آپریشنز کو مربوط بنانے، وسائل کے بہتر استعمال اور اپنے بنیادی کاروباری شعبوں میں بہتری پر کمپنی کی متواتر کوششوں کی عکاسی کرتا ہے۔ آپریٹنگ منافع میں بہتری آپریشنل عمدگی اور کارکردگی سے حاصل منافع کو پائیدار مالیاتی کارکردگی میں تبدیل کرنے کی استعداد کی جانب کمپنی کے عزم کو ظاہر کرتی ہے۔

رواں برس کے دوران قابل ذکر مثبت پیش رفت قرضوں پر لاگت میں نمایاں کمی تھی۔ قرضوں پر کل لاگت میں گذشتہ برس کے دوران1,265 ملین روپے کے مقابلہ میں921 ملین روپے کی واقع ہوئی جو تقریباً27% کمی کو ظاہر کرتا ہے۔ اس پیش رفت کو بنیادی طور پر شرح سود میں کمی اور اپنے قرض پروفائل اور مالیاتی ڈھانچے میں بہتر انتظام کی کوششوں پر کمپنی کی بھرپور توجہ سے منسوب کیا جاتا ہے۔ مالیات پر کم دباؤ نے کمپنی کے مجموعی منافع پر مثبت اثرات مرتب کئے ہیں جس سے باٹم لائن میں مزید آپریشنل آمدنی ملی۔ قرضوں پر لاگت میں کمی نے ماضی میں بلند شرح سود کے ماحول میں انتہائی ضروری سکون فراہم کیا جس سے کمپنی مالیاتی استحکام اور پائیدار نمو کی جانب گامزن ہوئی۔



منافع منقسمہ :

گذشتہ چند مشکل سالوں کے بعد چونکہ کمپنی کی مالیاتی کارکردگی میں انقلاب آیا ہے لہٰذا بورڈ محسوس کرتا ہے کہ کمپنی کے قرضوں میں مزید کمی لائی جائے تا کہ آئندہ برسوں میں پائیدار نمو یقینی بنے۔ اس کے نتیجے میں رواں برس کے لئے کوئی منافع منقسمہ تجویز نہ کیا گیا ہے۔

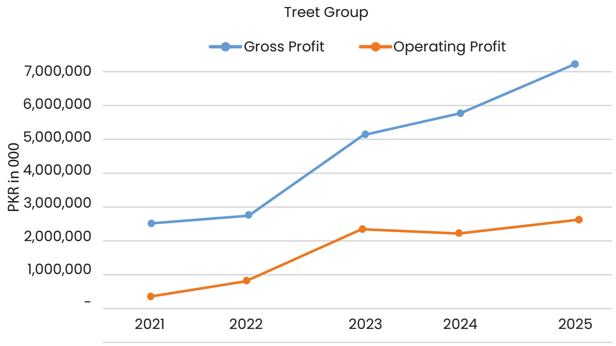
ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ

30 جون 2025ء کو اختتام پذیر سال کے لئے بنیادی آپریشنل و مالیاتی اشاریوں میں نمایاں بہتری ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ کی خوش کن مالیاتی کارکردگی کی عکاسی کرتی ہے۔ کمپنی نے 8,844 ملین روپے آمدنی، 1,765 ملین روپے مجموعی منافع اور 969 ملین روپے آپریٹنگ منافع درج کیا۔ مزید برآں، کمپنی نے گذشتہ برس کے دوران 377 ملین روپے خالص خسارے کے مقابلہ میں 40 ملین روپے خالص منافع درج کیا۔ یہ بحالی مستحکم آمدنی، بہتر آپریٹنگ کارکردگی اور گذشتہ برس میں 1,265 ملین روپے کی نسبت 921 ملین روپے تک قرضوں کی لاگت میں کمی کے باعث ممکن ہوئی۔

(ملین روپوں میں)	ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ			
مندرجات	2025ء	2024ء	رقم میں فرق	%فرق
سیلز	8,844	8,733	111	1%
مجموعی منافع	1,765	1,730	35	2%
آپریٹنگ منافع	969	857	112	13%
قرضوں پر لاگت	(921)	(1,265)	344	-27%
خالص نفع/ (نقصان)	40	(377)	417	111%

30 جون 2025ء کو اختتام پذیر سال کے لئے ٹریٹ بیٹری لمیٹڈ نے 8,844 ملین روپے آمدنی درج کی جو گذشتہ دورانیہ میں سالہا سال کی بنیاد پر 8,733 ملین روپے معمولی اضافے کو ظاہر کرتی ہے۔ اگرچہ نمو معمولی ہے لیکن مسلسل جاری مشکل ترین معاشی ماحول کے باوجود یہ کمپنی کو اپنی ٹاپ لائن کارکردگی کو برقرار رکھنے میں مدد کرتی ہے۔

ڈائریکٹرز رپورٹ



آپریٹنگ لاگت پر افراطِ زر کے نمایاں اثرات کے باوجود گروپ 2,614 ملین روپے کا آپریٹنگ منافع حاصل کرنے میں کامیاب ہوا (مالیاتی سال 2024ء: 2,305 ملین روپے)۔ گروپ نے اپنے قرضوں میں 1,300 ملین روپے تک کامیابی سے کمی کی ہے جو اثاثہ

جات کی فروخت کی جانب گروپ حکمت عملی کی عکاسی کرتی ہے۔ پالیسی ریٹ اور قرض میں کمی کے ساتھ قرضوں کی لاگت میں گذشتہ برس کی نسبت 30% کی نمایاں کمی واقع ہوئی۔ گروپ نے کارکردگی میں انقلابی تبدیلی کا مظاہرہ کیا جب رواں برس خالص منافع علاوہ ٹیکس 558 ملین روپے تک پہنچ گیا (2024ء: 60 ملین روپے)۔

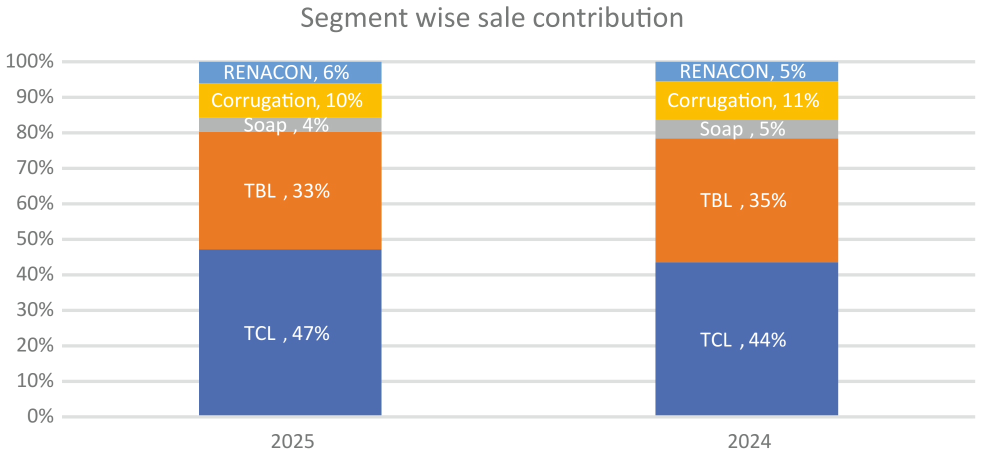
مسابقتی مالیاتی نتائج کا خلاصہ

شعبہ کے لحاظ سے کارکردگی حسب ذیل ہے:

'000' روپوں میں

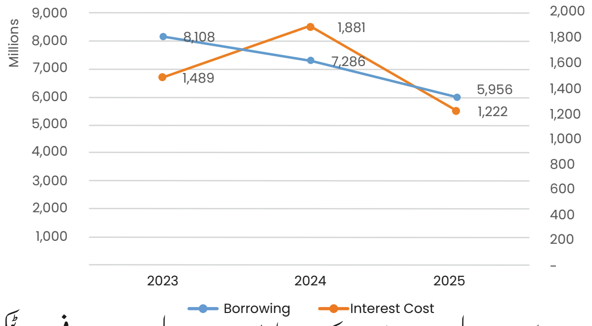
مندرجات	مالیاتی سال، جون 2025ء		مالیاتی سال، جون 2024ء		% تبدیلی	
	ٹریٹ	مجموعی	ٹریٹ	مجموعی	ٹریٹ	مجموعی
سیلز (خالص)	12,591,060	26,687,607	10,935,371	25,086,307	15%	6%
مجموعی منافع	4,597,063	7,188,121	3,245,73	5,846,964	42%	23%
آپریٹنگ نفع/(نقصان)	1,319,247	2,613,723	743,284	2,305,129	77%	13%
نفع/(نقصان) بمعہ ٹیکسیشن	1,436,614	1,179,335	(23,126)	256,715	6312%	359%
خالص نفع/(نقصان) علاوہ ٹیکسیشن	1,045,520	558,290	(107,371)	(59,962)	1074%	1031%
فی حصص آمدنی (روپوں میں)	2.82	1.36	(0.35)	(0.46)		

شعبہ کے لحاظ سے کارکردگی حسب ذیل ہے:



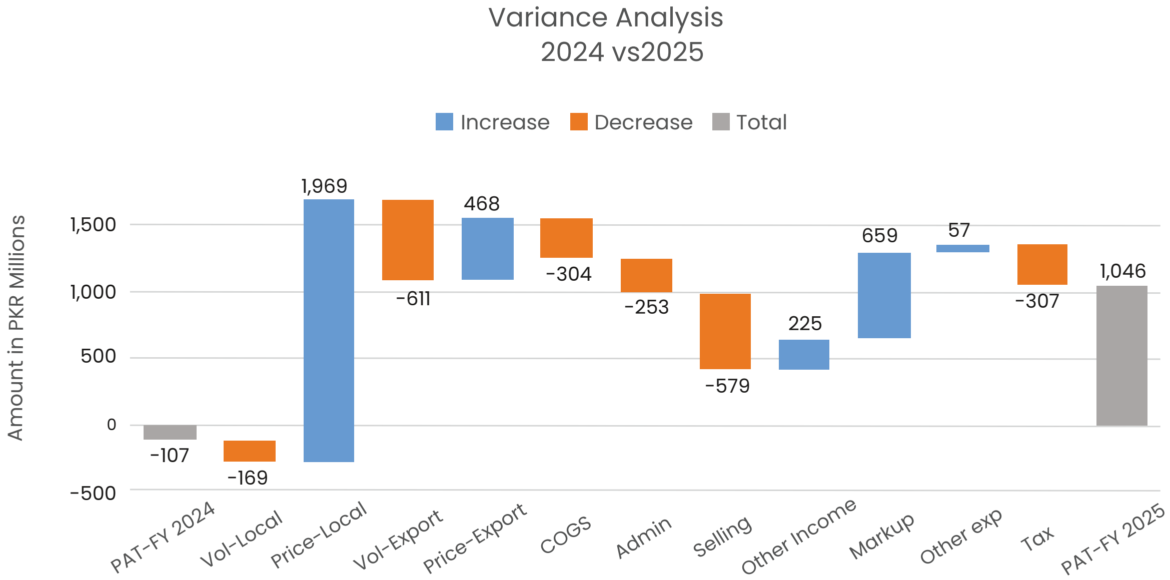
COGS میں 4% یعنی 7,999 ملین روپے کا معمولی اضافہ ہوا (مالیاتی سال 2024ء: 7,690 ملین روپے)۔ یہ لاگت پر مؤثر کنٹرول کو ظاہر کرتی ہے کیونکہ COGS نمو 15% کی سیلز نمو کے آگے پیچھے رہی۔ اس کے نتیجے میں، کل پرافٹ مارجن میں 36.51% کی نمایاں بہتری آئی (مالیاتی سال 2024ء: 29.68%)۔ مذکورہ مدت کے لئے کل منافع 4,597 ملین روپے رہا جو گذشتہ برس کی نسبت 42% بہتری کی نمایاں پیش رفت ہے۔ کمپنی اپنی پروڈکٹس کے مجموعے میں بہتری لائی اور مخصوص شعبوں کی قیمتوں میں اضافہ کیا اور کمپنی نے بہتر کاسٹ مینجمنٹ کا مظاہرہ کیا۔ جس کے نتیجے میں کل منافع اور مارجنز میں گذشتہ برس کی نسبت بہتری آئی۔

کمپنی کے انتظامی وسیلنگ اخراجات پر افراط زر کے واضح اثرات کے باوجود آپریٹنگ منافع میں گذشتہ برس کی نسبت 77% یعنی 1,319 ملین روپے اضافہ ریکارڈ ہوا۔



شرح سود میں حالیہ پیش رفت کے باوجود قرضوں پر لاگت توجہ کا مرکز رہی۔ پالیسی کی شرح میں حالیہ لگاتار کمی اور قرض میں 1,400 ملین روپے کمی کے ساتھ TCL کی قرضوں پر لاگت میں 35% کمی واقع ہوئی جس نے کمپنی کے مجموعی منافع پر دوررس اثرات مرتب کیے۔ ان مثبت معاشی اشاریوں اور انتظامی کوششوں سے کمپنی نے گذشتہ برس میں 107 ملین روپے خسارہ کے مقابلے میں 1,046 ملین روپے منافع علاوہ ٹیکس حاصل کیا۔

مجموعی سطح پر، کمپنی نے خصوصاً منافع اور لیکویڈیٹی جیسے کارکردگی کے اہم شعبوں میں پیش رفت کا مظاہرہ کیا۔ اس بہتر کارکردگی کو ملکی سطح پر فروخت میں اضافہ، مؤثر کاسٹ مینجمنٹ اور قرضوں میں نمایاں کمی سے منسوب کیا جاتا ہے۔ مشکل ترین معاشی ماحول کے باوجود TCL نے مجموعی سطح پر مستحکم نتائج پیش کیے۔ جونہی ملکی و بین الاقوامی سطح پر بحالی اور استحکام کے آثار نمایاں ہوں گے ہماری کمپنی مستقل اور پائیدار منافع کی جانب واپسی میں کامیاب ہوجائے گی۔

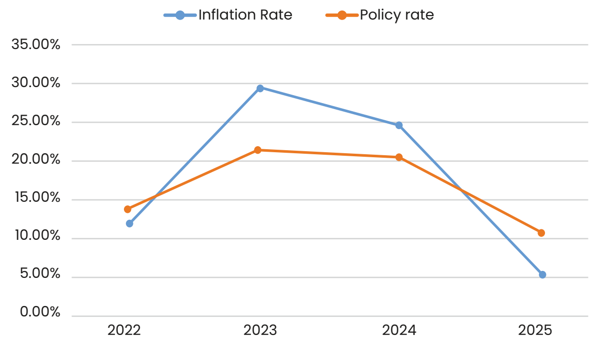


گروپ نتائج

سال 2024-2025ء کے لئے گروپ کا ٹرن اوور 26,687 ملین روپے رہا جو گذشتہ برس میں 25,086 ملین روپے تھا۔ یہ اضافہ تمام کاروباروں اور شعبوں اور منافع بخش کاروبار اور کیش فلو بڑھانے پر بھرپور توجہ کی عکاسی کرتا ہے۔

کل منافع گذشتہ برس کی نسبت 23% کی نمایاں پیش رفت کے ساتھ 7,188 ملین روپے ریکارڈ ہوا (جون 2024ء: 5,847 ملین روپے)۔ اس پیش رفت کے اہم عوامل میں پروڈکٹس کے مجموعہ میں بہتری لا کر پورٹ فولیو کا بلند مارجن کے کاروبار میں منتقلی اور اہم شعبوں کی قیمتوں میں ردوبدل شامل ہیں۔ سال بھر میں قیمتوں پر لگاتار نظر ثانی کے ذریعے افراط زر کی بلند شرح کے اثرات کو صارفین تک منتقل کیا گیا جس سے مارجنز کو برقرار رکھنے میں مدد ملی۔

ڈائریکٹرز رپورٹ



اقتصادی جائزہ اور کارکردگی کا خلاصہ

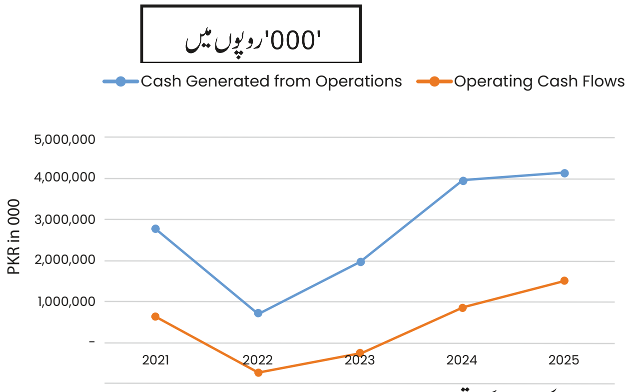
مالیاتی سال 2024-2025ء کے دوران پاکستان کی معیشت میں معمولی بحالی کے آثار ظاہر ہوئے لیکن کئی سرکاری اہداف حاصل نہ ہو سکے۔ حقیقی GDP نمو مالیاتی سال 2023-2024ء میں 2.5% سے 2.7% تک پہنچ گئی جو کہ 3.7% کے ہدف سے کافی کم رہی۔

مہنگائی میں تیزی سے کمی واقع ہوئی جبکہ ہیڈ لائن CPI مالیاتی سال 2025ء کے وسط میں بلند ترین سطح سے 4-5% تک گر گئی اور چند مہینوں میں مزید کم ہو گئی۔ البتہ، صنعتی کارکردگی کمزور رہی: بڑے پیمانے کی صنعت (LSM) رواں برس 0.74% تک سکڑ گئی اور کیمیکل اور سیمنٹ جیسے متعدد اہم ذیلی شعبوں کی پیداوار میں تنزلی ریکارڈ ہوئی۔

مالیاتی لحاظ سے آمدنی کے حصول میں بہتری آئی جب کہ حکومت کو خسارہ پورا کرنے کے لئے IMF کے منظوری شدہ اصلاحاتی پروگرام پر عمل کرنا پڑا۔ افراطِ زر کا دباؤ کم ہونے کے باعث مانیٹری پالیسی میں بھی بتدریج بہتری آئی جب اسٹیٹ بینک آف پاکستان نے اپنی پالیسی شرح کو وسط 2024ء میں 22% سے کم کر کے 2025ء کے اوائل میں تقریباً 11% کر دیا۔

مختصراً، کم مہنگائی، بہتر مالیاتی نظم وضبط اور گرتی ہوئی شرح سود کی صورت میں کلی اقتصادی استحکام میں پیش رفت عیاں ہے۔ پھر بھی معیشت کمزور رہی اور خصوصاً LSM میں کم صنعتی سرگرمی، بد ترین زرعی فرسودگی، بیرونی شعبے کے لگاتار دباؤ اور IMF اور ورلڈ بینک پروگراموں کے تحت جاری ساختی اصلاحات نے نمو کو سکیڑ کر رکھ دیا۔

ملکی سطح پر معمولی معاشی بحالی کے ساتھ گروپ نے بھی تمام شعبوں کے خالص منافع میں متاثر کن اشارے ظاہر کئے ہیں۔ گروپ قیمتوں میں استحکام اور آمدنی حاصل کرنے کے لئے اسٹریٹیجک جھکاؤ کے ذریعے منافع میں بہتری لانے پر متوجہ رہا۔



ہمارے کچھ شعبوں میں منڈی کے مشکل حالات کے باوجود کل آمدنی میں گذشتہ برس کی نسبت مجموعی سطح پر 6% اضافہ ریکارڈ ہوا۔ قیمتوں کے تعین کی حکمت عملی از سر نو وضع کی گئی تاکہ منڈی میں اپنا حصہ کھوئے بغیر لاگت میں اضافہ کو صارفین تک منتقل کیا جا سکے۔ مذکورہ دورانیہ میں کیش فلو میں بھی نمایاں بہتری آئی جو کیش فلو کی جانب انتظامیہ کے مضبوط عزم کی عکاسی کرتی ہے۔

مستقبل میں شرح سود اور افراطِ زر کی شرح میں استحکام اور عالمی سطح پر اشیائے ضروریہ کی قیمتوں میں نرمی کے آثار سے یہ اتفاق رائے پایا گیا ہے کہ پاکستان آئندہ برسوں میں ترقی کے راستے پر گامزن ہو جائے گا۔ اپنے شیئر ہولڈرز کی مدد سے گروپ اس بحالی سے فائدہ اٹھانے اور مقامی منڈی میں مستحکم نمو کے رجحان کو برقرار رکھنے کے لئے بالکل تیار ہے۔ مزید برآں، غیر ملکی ذیلی کمپنی کا پہلا سال مکمل ہونے پر ہم پر امید ہیں کہ برآمدی کاروبار میں یہ ایک انقلابی قدم ثابت ہوگا۔

کاروباری جائزہ - ٹریٹ کارپوریشن لمیٹڈ

مالیاتی سال 2025ء کے لئے مرکزی منڈیوں میں شدید مقابلے کے باعث برآمدی شعبے میں رکاوٹوں کے باوجود TCL کی خالص آمدنی میں گذشتہ برس کی اسی مدت کے مقابلے میں 15% اضافہ ہوا۔ آمدنی میں 23% اضافے کے ساتھ ملکی منڈیوں میں مستحکم کارکردگی کے ایک اور دور کے باعث خالص سیلز میں 10,935 ملین روپے سے 12,591 ملین روپے اضافہ ریکارڈ ہوا۔ البتہ قیمتوں میں اتار چڑھاؤ اور عالمی منڈیوں میں مقابلے کے باعث گذشتہ برس کی اسی مدت کی نسبت برآمدی فروخت میں 5% کمی واقع ہوئی۔

برآمدی منڈی کی ان مشکلات کے ردعمل میں کمپنی بلند حجم برآمدنی کے لئے تجدیدی ترجیح اور موجودہ منڈیوں میں نئے شعبوں کی شمولیت اور نئی منڈیوں کی تلاش کے ساتھ اپنی حکمت عملی میں تبدیلی لائی۔ اسی دوران، کمپنی سمندر پار منڈیوں میں برانڈ ایکویٹی کو مضبوط کرنے پر کام کرے گی اور مخصوص ہدف پر مارکیٹنگ اور ایکٹی ویشن پروگرامز کا آغاز کرے گی جس کا مقصد صارفین کی طلب کو براہ راست پورا کرنا ہے۔ ان اصلاحی اقدامات اور مخصوص منڈیوں کی جانب تجدیدی عزم کے ساتھ TCL آئندہ برسوں میں بین الاقوامی سطح پر اپنی موجودگی کو بڑھانے اور پائیدار برآمدی ترقی کو برقرار رکھنے کے لئے بالکل تیار ہے۔